



CYBERTRAP

WIR SUCHEN

erfahrenen

# Technical Pre-Sales (W/M)

VOLL- oder TEILZEIT

IN DEUTSCHLAND (Home Office)

Cybertrap ist ein Pionier im Bereich der "Deception Technology". Unser junges, dynamisches Unternehmen lebt offene Kommunikation und agile Techniken. Wenn du in einer der spannendsten und aufregendsten Branchen deine Ideen selbstständig verwirklichen willst, dann komm in unser Team!

## Was wir suchen:

### Dein Aufgabengebiet:

- Unterstützung bei der Akquisition von neuen Kunden
- Potenzielle neue Kunden begeistern in unseren Proof-of-Concepts (PoC) durch gezielte Aufbereitung der Kundenwünsche
- Bekanntheitsgrad des Unternehmens nach besten Kräften fördern (Events, Messen, Vorträge etc.)
- Du bist das Bindeglied zwischen dem Markt und dem Produktmanagement bei Produktinnovationen
- Deine Kundenbeziehungen pflegst Du online sowie persönlich vor Ort (Schwerpunkt DACH-Region)
- Erstellung von Systemdesigns und -Konzepten
- Unterstützung in der Erstellung von Sales-Strategien

### Unsere Anforderungen an Dich sind:

- Du hast fundiertes Wissen zu IT-Umgebungen (Server und Clients) als auch eine Affinität zu IT-Security Lösungen
- Du hast ein eloquentes Auftreten, kommunikativ und behältst auch in schwierige Situation stets einen kühlen Kopf
- Du bringst Erfahrung in der Kundenbetreuung, im Sales oder Technical Pre-Sales (vorzugsweise im B2B Bereich) mit
- Selbstständiges und strukturiertes Arbeiten sowie eine ausgeprägte Zielorientierung sind für Dich selbstverständlich.
- Du sprichst fließend Deutsch und Englisch, weitere Fremdsprachen sind natürlich von Vorteil
- Du willst dich ständig weiter entwickeln, möchtest neue Herausforderungen und bist als Teamplayer daran interessiert das Produkt und unseren Kundenservice stets voranzutreiben
- Gelegentliche Reisetätigkeiten (Schwerpunkt DACH-Raum) sind kein Problem für Dich

## Wie wir arbeiten:

- Wir sind eine agile Organisation
- Wir arbeiten mit zeitgemäßen Technologien
- Die Kommunikation findet in Deutsch und Englisch statt
- Du bist Teil unsere Sales Teams in Deutschland

## Wir bieten:

- Teil eines aufstrebenden Europäischen Cybersecurity Startups zu werden
- Eine freundliche und professionelle Arbeitsatmosphäre
- Mitarbeit in einem offenen und freundschaftlichen Team
- Flexible Arbeitszeiten
- Freiraum für Deine persönliche Entwicklung
- Coaching und Mentoring von internationalen Sicherheits- und Softwareentwicklungsexperten
- Arbeit an innovativen Technologien zur digitalen Verbrechensbekämpfung
- 30 Tage Urlaub pro Jahr

**WIR FREUEN UNS AUF DEINE  
BEWERBUNG!**

**Per E-Mail an:** [career@cybertrap.com](mailto:career@cybertrap.com)

**Ansprechpartner:**

Hr. Franz Weber

**Für Rückfragen** stehen wir gerne  
unter +43 1 890 47 00  
zur Verfügung