



WIR SUCHEN

Sales Assistenz (W/M)

VOLLZEIT

Cybertrap ist ein Pionier im Bereich der "Deception Technology". Unser junges, dynamisches Unternehmen lebt offene Kommunikation und agile Techniken. Wenn du in einer der spannendsten und aufregendsten Branchen deine Ideen selbstständig verwirklichen willst, dann komm in unser Team!

Was wir suchen:

Dein Aufgabengebiet:

- Unterstützung bei der Akquisition von neuen Kunden
- Proaktive Unterstützung der Vertriebsmitarbeiter (z.B. Sales Calls, Terminkoordination, etc.)
- Verantwortung der Stammdatenpflege im CRM-Tool
- Umsetzung von Marketingmaßnahmen (Produkt Flyer, Social Media, etc.)
- Laufende Pflege der Firmenwebseite
- Eventplanung und Mitarbeit auf Events und Messen

Unsere Anforderungen an Dich sind:

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung von Vorteil
- Berufserfahrung in einer ähnlichen Position
- Gute MS-Office Kenntnisse
- CRM-Kenntnisse
- Sehr gute Kommunikationsfähigkeit und Umgangsformen
- Dynamisch, flexibel, lernwillig und strukturiert
- Umsetzungsstark
- Deutsch und Englisch in Wort und Schrift

Wie wir arbeiten:

- Wir sind eine agile Organisation
- Wir arbeiten mit zeitgemäßen Technologien
- Die Kommunikation findet in Deutsch und Englisch statt
- Du bist Teil unsere Sales Teams in Deutschland

Wir bieten:

- Teil eines aufstrebenden Europäischen Cybersecurity Startups zu werden
- Eine freundliche und professionelle Arbeitsatmosphäre
- Mitarbeit in einem offenen und freundschaftlichen Team
- Flexible Arbeitszeiten
- Freiraum für Deine persönliche Entwicklung
- Arbeit an innovativen Technologien zur digitalen Verbrechensbekämpfung

**WIR FREUEN UNS AUF DEINE
BEWERBUNG!**

Per E-Mail an: career@cybertrap.com

Ansprechpartner:

Hr. Franz Weber

Für Rückfragen stehen wir gerne
unter +43 1 890 47 00
zur Verfügung